

**PENGARUH HARGA DAN PROMOSI TERHADAP LOYALITAS  
PELANGGAN DALAM MEMBELI TIKET BIOSKOP ONLINE  
MELALUI APLIKASI TIX.ID STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS  
TJUT NYAK DHIEN MEDAN**

**SKRIPSI**

**Oleh**

**NURLELA  
1929081026/MNJ**



**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS TJUT NYAK DHIEN  
MEDAN  
2023**

**PENGARUH HARGA DAN PROMOSI TERHADAP LOYALITAS  
PELANGGAN DALAM MEMBELI TIKET BIOSKOP ONLINE  
MELALUI APLIKASI TIX.ID STUDI PADA MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS  
TJUT NYAK DHIEN MEDAN**

**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Persyaratan Ujian Untuk Memperoleh Gelar  
Sarjana Ekonomi Pada Program Studi Manajemen  
Universitas Tjut Nyak Dhien**

**Oleh**

**NURLELA  
1929081026/MNJ**

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS TJUT NYAK DHIEN  
MEDAN  
2023**

## LEMBAR PENGESAHAN

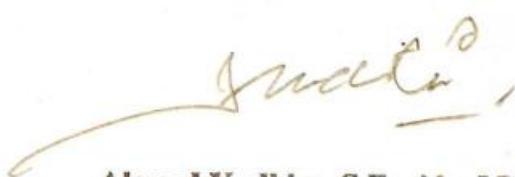
Judul Skripsi : PENGARUH HARGA DAN PROMOSI TERHADAP LOYALITAS PELANGGAN DALAM MEMBELI TIKET BIOSKOP ONLINE MELALUI APLIKASI TIX.ID STUDI PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS TJUT NYAK DHIEN MEDAN

Nama Mahasiswa : Nurlela

Nomor Pokok Mahasiswa : 1929081026

Program Studi : Manajemen

Mengetahui  
Komisi Pembimbing:

  
Ahmad Yudhira, S.E., Ak., M.Si.  
Dosen Pembimbing I

  
Khamo Waruwu, S.E., M.M.  
Dosen Pembimbing II

Ketua Program Studi,

Dekan,

  
Mella Yunita, S.E., M.Si.

  
Dr. Mospa Darma, S.E., S.H., M.Kn.

**FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS TJUT NYAK DHIEN MEDAN**

**BERITA ACARA UJIAN**

**UNTUK MEMPERTAHANKAN SKRIPSI BAGI MAHASISWA  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS UNIVERSITAS TJUT NYAK DHIEN**

**Penelitian Ujian Skripsi Mahasiswa  
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien  
dalam Sidangnya yang Diselenggarakan pada:**

**Hari/Tanggal : Selasa/ 25 Juli 2023**

**Nama : Nurlela**

**NPM : 1929081026**

**Judul Skripsi : Pengaruh Harga dan Promosi Terhadap Loyalitas Pelanggan  
Dalam Membeli Tiket Bioskop Online Melalui Aplikasi Tix.Id  
Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Tjut Nyak Dhien Medan**

**Ditetapkan : (A) Lulus Yudisium**

**( ) Lulus Bersyarat, Memperbaiki/Mengulang**

**Tanggal:**

**( ) Tidak Lulus**

**Panitia Ujian/Tim Penguji**

**Ketua,**

**Uswatun Hasanah, S.Pd., M.Si.**

**Anggota**

**Anggota**

**Ahmad Yudhira, S.E., Ak., M.Si.**

**Khame Waruwu, S.E., M.M.**

## **PERNYATAAN ORIGINALITAS**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menerangkan bahwa:

Nama : Nurlela

NPM : 1929081026

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Jurusan : Manajemen

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul: Pengaruh Harga dan Promosi terhadap Loyalitas Pelanggan Dalam Membeli Tiket Bioskop Online Melalui Aplikasi Tix.Id Studi Pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien Medan, adalah bukan merupakan skripsi *plagiat* atau milik orang lain, baik sebagian atau seluruhnya, kecuali dalam bentuk kutipan, yang telah saya sebutkan sumbernya dengan benar dan jelas.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya apabila terbukti karya orang lain maka saya bersedia menerima sanksi sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Medan, 25 Juli 2023  
Yang menyatakan,



**NURLELA**  
**1929081026**

## ABSTRAK

**Nurlela. 1929081026. Pengaruh Harga dan Promosi terhadap Loyalitas Pelanggan dalam Membeli Tiket Bioskop Online Melalui Aplikasi Tix.Id Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien Medan. Universitas Tjut Nyak Dhien Skripsi. 2023.**

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui dan menganalisis pengaruh harga dan promosi terhadap loyalitas pelanggan dalam membeli tiket bioskop online melalui aplikasi tix.id studi pada mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien Medan baik secara parsial maupun secara simultan.

Pendekatan yang digunakan dalam penelitian ini adalah pendekatan asosiatif. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Tjut Nyak Dhien Medan yang membeli tiket bioskop di aplikasi tix.id. Sampel dalam penelitian ini menggunakan rumus lemeshow berjumlah 96 orang mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Tjut Nyak Dhien Medan yang membeli tiket bioskop di aplikasi tix.id.. Teknik pengumpulan data dalam penelitian ini menggunakan angket. Teknik analisis data dalam penelitian ini menggunakan Uji Analisis Regresi Liner Berganda, Uji Hipotesis (Uji t dan Uji F), dan Koefisien Determinasi. Pengolahan data dalam penelitian ini menggunakan program *software SPSS (Statistic Package for the Social Sciens)* versi 24.00.

Hasil penelitian ini membuktikan bahwa secara parsial harga berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan dengan nilai  $-2.089$  lebih kecil dari  $-1.986$  dan nilai signifikan  $0.039 < 0.05$ . Promosi berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan dengan nilai  $4.976$  lebih besar dari

$1.986$  dan nilai signifikan  $0.000 < 0.05$ . Berdasarkan hasil penelitian secara simultan harga dan promosi berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan dalam membeli tiket bioskop online melalui aplikasi tix.id studi pada mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien Medan dengan nilai  $27.772$  lebih besar dari  $3.09$  dan nilai signifikan  $0.000 < 0.05$

**Kata Kunci:** *Harga, Promosi, Loyalitas*

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan rahmat kesehatan dan kesempatan kepada peneliti sehingga peneliti dapat menyelesaikan proposal yang berjudul "**Pengaruh Harga dan Promosi terhadap Loyalitas Pelanggan dalam Membeli Tiket Bioskop Online Melalui Aplikasi Tix.Id Studi pada Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien Medan**" yang diajukan untuk melengkapi tugas di Universitas Tjut Nyak Dhien. Penulis menyadari bahwasannya dalam penulisan proposal ini penulis melakukan banyak kesalahan dan membutuhkan dukungan moril ataupun materil, maka pada kesempatan ini penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Irwan Agusnu Putra, SP, MP. selaku Pjs Rektor Universitas Tjut Nyak Dhien.
2. Bapak Dr. Mospa Darma, S.E., S.H., M.Kn. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien.
3. Ibu Mella Yunita, S.E., M.Si. selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Tjut Nyak Dhien.
4. Bapak Ahmad Yudhira, S.E., Ak., M.Si. selaku Pembimbing I yang banyak memberikan masukan dalam menyelesaikan penelitian ini.
5. Bapak Khamo Waruwu, S.E., M.M. selaku Pembimbing II yang banyak memberikan masukan dalam menyelesaikan penelitian ini.
6. Ibu Uswatun Hasanah, S.Pd., M.Si. selaku dosen pengaji yang telah banyak memberikan masukan dalam menyelesaikan penelitian ini.

7. Teristimewa kepada orangtua yang penulis sayangi dan cintai yakni Ayahanda Paidi (Alm) dan Ibunda Masri yang telah memberikan dukungan moril, materi beserta doa dan dukungan kepada penulis hingga selesainya skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa proposal ini masih jauh dari kata kesempurnaan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran dari berbagai pihak. Akhir kata, semoga hasil penelitian ini bermanfaat bagi dunia pendidikan khususnya dan bagi masyarakat pada umumnya. Aamiin.

Medan, Juli 2023  
Penulis,

**NURLELA**  
1929081026

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>i</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>ii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>I. PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang Penelitian.....	1
B. Identifikasi Masalah Penelitian.....	3
C. Batasan Masalah Penelitian.....	3
D. Rumusan Masalah Penelitian.....	4
E. Tujuan Penelitian.....	4
F. Manfaat Penelitian.....	5
<b>II. LANDASAN TEORITIS.....</b>	<b>6</b>
A. Harga.....	6
1. Pengertian Harga.....	6
2. Tujuan Penetapan Harga.....	6
3. Indikator Harga.....	8
4. Faktor Yang Mempengaruhi Harga.....	9
B. Promosi.....	11
1. Pengertian Promosi.....	11
2. Tujuan Promosi.....	11
3. Indikator Promosi.....	13
4. Faktor Yang Mempengaruhi Promosi.....	14
C. Loyalitas Pelanggan.....	18
1. Pengertian Loyalitas Pelanggan.....	18
2. Manfaat Loyalitas Pelanggan.....	20
3. Indikator Loyalitas Pelanggan.....	21
4. Faktor Yang Mempengaruhi Loyalitas Pelanggan.....	22
D. Kerangka Konseptual.....	25
E. Penelitian Terdahulu.....	26
F. Hipotesis.....	26
<b>III. METODE PENELITIAN.....</b>	<b>28</b>
A. Lokasi dan Waktu Penelitian.....	28
B. Populasi dan Sampel.....	28
C. Defenisi Operasional Variabel.....	30
D. Teknik Pengumpulan Data.....	30
E. Teknik Analisis Data.....	31

<b>BAB IV. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>37</b>
A. Gambaran Umum Universitas Tjut Nyak Dhien.....	37
B. Hasil Penelitian.....	40
C. Pembahasan.....	54
<b>BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>60</b>
A. Kesimpulan.....	60
B. Saran.....	61
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>62</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	

## **DAFTAR TABEL**

<b>Nomor</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1	Penelitian Terdahulu.....	26
2	Variabel Penelitian.....	30
3	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	40
4	Tanggapan Responden Variabel Harga.....	40
5	Tanggapan Responden Variabel Promosi.....	42
6	Tanggapan Responden Variabel Loyalitas Pelanggan.....	44
7	Hasil Uji Validitas Variabel Harga.....	46
8	Hasil Uji Validitas Variabel Promosi.....	46
9	Hasil Uji Validitas Variabel Loyalitas Pelanggan.....	46
10	Hasil Uji Reliabilitas.....	47
11	Hasil Uji Normalitas.....	48
12	Hasil Uji Multikolinieritas.....	49
13	Hasil Regresi Linear Berganda.....	50
14	Hasil Uji t.....	51
15	Hasil Uji F.....	53
16	Hasil Uji Koefisien Determinasi.....	54

## **DAFTAR GAMBAR**

<b>Nomor</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
1	Kerangka Konseptual.....	25
2	Hasil Uji Heterokedastisitas.....	49